

Calendario de Actividades Programa de Estrategias de Negociación y Habilidades de Comunicación 2024-1

	Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo
	26-Ago	27-Ago	28-Ago	29-Ago	30-Ago	31-Ago	1-sept
Semana 1	Inducción	Inducción	Inducción	Inducción	FERIADO	1. Construyendo una definición de negociación y acuerdo Sesión Sincrónica 9.00 am - 1.00 pm (Fabián Pérez)	
	2-sept	3-sept	4-sept	5-sept		6-sept	7-sept
Semana 2				1. Construyendo una definición de negociación y acuerdo Sesión Sincrónica 7.00 pm - 9.00 pm (Fabián Pérez)		2. Estrategias y Tácticas para llegar a acuerdo Sesión Sincrónica 9.00 am - 1.00 pm (Fabián Pérez)	
	9-sept	10-sept	11-sept	12-sept	13-sept	14-sept	15-sept
Semana 3				2. Estrategias y Tácticas para llegar a acuerdo Sesión Sincrónica 7.00 pm - 9.00 pm (Fabián Pérez)		3. Técnicas de Comunicación Aplicadas a la Negociación Sesión Sincrónica 9.00 am - 1.00 pm (Fabián Pérez)	
	16-sept	17-sept	18-sept	19-sept	20-sept	21-sept	22-sept
Semana 4				3. Técnicas de Comunicación Aplicadas a la Negociación Sesión Sincrónica 7.00 pm - 9.00 pm (Fabián Pérez)		4. Planificación, Desarrollo y Cierre de una Negociación Sesión Sincrónica 2.00 am - 6.00 pm (Oscar Uribe)	

Semana 5	23-sept	24-sept	25-sept	26-sept	27-sept	28-sept	29-sept
				<p>4. Planificación, Desarrollo y Cierre de una Negociación</p> <p>Sesión Sincrónica 7.00 pm - 9.00 pm (Oscar Uribe)</p>		<p>5. Diferenciando posiciones de intereses e Identificando intereses comunes y complementarios</p> <p>Sesión Sincrónica 9.00 am - 1.00 pm (Oscar Uribe)</p>	
Semana 6	30-sept	01-Oct	02-Oct	03-Oct	04-Oct	05-Oct	06-Oct
			<p>5. Diferenciando posiciones de intereses e Identificando intereses comunes y complementarios</p> <p>Sesión Sincrónica 7.00 pm - 9.00 pm (Oscar Uribe)</p>			<p>6. Buscando opciones de beneficio mutuo para el acuerdo</p> <p>Sesión Sincrónica 9.00 am - 1.00 pm (Oscar Uribe)</p>	
Semana 7	07-Oct	08-Oct	09-Oct	10-Oct	11-Oct	12-Oct	13-Oct
		<p>FERIADO</p>	<p>6. Buscando opciones de beneficio mutuo para el acuerdo</p> <p>Sesión Sincrónica 7.00 pm - 9.00 pm (Oscar Uribe)</p>			<p>7. Taller de Simulación de Negociación</p> <p>Sesión Presencial 8.00 am - 2.00 pm (Oscar Uribe)</p>	
Semana 8	14-Oct	15-Oct	16-Oct	17-Oct	18-Oct	19-Oct	20-Oct
						<p>8. Taller Integrador Final</p> <p>Sesión Presencial 8.00 am - 2.00 pm (Fabián Pérez)</p>	